



Endodontie

Apex-Lokalisator ermöglicht sichere und präzise Wurzelkanalbehandlung

Der batteriebetriebene NSK Apex-Lokalisator iPex II mit SmartLogic-Steuerung wurde auf Basis zahlreicher klinischer Studien und Verifikationstests entwickelt und ist mit den unterschiedlichsten Zahn- und Wurzelformen kompatibel. Der iPex II mit SmartLogic-Technologie gewährleistet so höchste Präzision bei der Detektion der Wurzelspitze und gibt jederzeit zuverlässig Informationen über die aktuelle Position der Feilenspitze. Die SmartLogic-Technologie beseitigt praktisch alle Signalstörungen aus dem Wurzelkanal selbst, sodass der Apex ganz genau geortet werden kann. Dabei bedient sich der SmartLogic-Controller zur präzisen Signalanalyse zweier höchst moderner Technologien: Für die Messungen wechselt das Gerät zwischen zwei verschiedenen Frequenzen. Nebengeräusche, die die Signalanalyse beeinträchtigen würden, werden wirksam reduziert, wodurch ein präzises Wellensystem ge-

neriert wird, das keinen Filterkreis erfordert. Zudem verwendet der iPex II das gesamte Wellensystem, um die extrahierte Frequenz zu analysieren. Dadurch werden zuverlässige Messauswertungen erzielt, selbst dann, wenn sich die Bedingungen im Wurzelkanal ändern. Gleichzeitig wird eine konstante Echtzeitverbindung zum Status der Feileinführung aufrechterhalten und visuell auf dem Display dargestellt. Unterschiedliche Signaltöne geben parallel zur Anzeige auf dem dreifarbigem Display einen akustischen Hinweis über den Aufbereitungsfortschritt.

NSK Europe GmbH
Tel.: 06196 77606-0
www.nsk-europe.de

Software

Vernetzter Cloud-Service für effizientere Praxisverwaltung



Materialeinkauf, Warenwirtschaft und Abrechnung: Hinter der reibungslosen Organisation von Zahnarztpraxen steckt ein hoher Zeitaufwand. Spezielle Softwarelösungen für die einzelnen Bereiche helfen beim Erledigen der Arbeitsschritte, als „Inselösungen“ kommunizieren sie jedoch selten effizient miteinander. So werden Bestellvorschläge der Materialwirtschaftssoftware manuell in Onlineshops oder Preisvergleichsportale übertragen und Einkaufspreise der abrechnungspflichtigen Materialien wiederum ins Abrechnungsprogramm eingegeben. Dadurch entsteht ein Mehraufwand, der sich vermeiden lässt. Genau hier setzt die AERA-Cloud als Schnittstelle

der unterschiedlichen Programme an: Über AERA-Online haben die Praxen Zugriff auf alle Angebote des Dentalmarktes. Dabei stammen die Preisinformationen vom jeweiligen Händler. Die Hersteller liefern die Informationen, Bilder und Sicherheitsdatenblätter zu den einzelnen Produkten. Der Bestellbedarf kann durch das Materialverwaltungsprogramm direkt mit dem Online-Merkzettel synchronisiert werden, während das Abrechnungsprogramm über die Cloud automatisch die tagesaktuellen Einkaufspreise bezieht. Viele Softwareanbieter haben die AERA-Cloud bereits in ihre Softwarepakete integriert und weitere Kooperationen sind in Planung.

„Die AERA-Cloud bietet einen unkomplizierten Informationsaustausch zwischen Zahnärzten, Herstellern, Händlern und den Softwareanbietern. Zudem steht sie kostenfrei

zur Verfügung“, erklärt AERA-Geschäftsführer Boris Cords. „Daher gehen wir davon aus, dass schon bald weitere Anbieter diese Schnittstelle nutzen werden.“

AERA EDV-Programm GmbH
Tel.: 07042 3702-0
www.aera-gmbh.de