

Schnittige Lösung für mehr Komfort beim Materialkauf

Vergleichen, klicken, kaufen: AERA-Online bietet für Zahnarztpraxen und Dentallabore ein breites Angebot an Dentalverbrauchsmaterialien zu tagesaktuellen Preisen. Eine neue Schnittstelle erleichtert jetzt für Händler die Einlieferung von Daten – Nutzern stehen so noch aktuellere Preise und Produktdaten auf der Plattform zur Verfügung. Die Preisimport-Schnittstelle ist Teil der Funktionserweiterung von AERA-Online, die in Zukunft das Nachbestellen der Praxismaterialien über die Plattform noch komfortabler und effizienter gestalten soll.

mr 03.06.2019



Eine neue Schnittstelle bei AERA-Online erleichtert jetzt für Händler die Einlieferung von Daten – Nutzern stehen so noch aktuellere Preise und Produktdaten auf der Plattform zur Verfügung. ©AERA

Bereits seit mehr als 18 Jahren erleichtert AERA mit ihrem Bestellportal „AERA-Online“ für Zahnarztpraxen und Dentallabore den Kauf von Verbrauchsmaterialien. Das Preisvergleichsportale ist über die Jahre nicht nur um Hunderte Lieferanten mit

insgesamt 1,7 Millionen Angeboten gewachsen – der Softwareentwickler hat auch den Umfang der Funktionen sukzessive erweitert. Dabei wurden neben den eigenen Ideen viele Anregungen der Nutzer umgesetzt, die helfen, die Anwenderfreundlichkeit ständig zu verbessern. Mit einer neuen Schnittstelle für Händler lassen sich nun die Produktpreise mit deutlich weniger Aufwand in die Datenbank importieren. Je nach Verwaltungssoftware des Lieferanten werden Änderungen zudem automatisch aktualisiert.

Beschleunigter Prozess und mehr Transparenz für ein noch besseres Einkaufserlebnis

„Bisher erreichen uns die Preise über verschiedene Kanäle und in ganz unterschiedlicher Aufbereitung. Vor allem bei einem großen Sortiment ist die Anlieferung und weitere Verarbeitung der Produktinfos mit sehr großem Aufwand verbunden“, erklärt Nicolai Grätsch, bei AERA in der Softwareentwicklung tätig. Mit der neuen Schnittstelle lässt sich dieser Prozess viel schneller und einfacher bewerkstelligen und zudem das Fehlerpotenzial reduzieren. Während der vereinfachte Import für die Lieferanten einen geringeren Aufwand bedeutet, bringt die Erweiterung für die Nutzer ebenso einen Vorteil. „Durch die Anbindung sind jetzt noch aktuellere Preise möglich“, erklärt Grätsch. Außerdem können Händler zusätzliche Informationen bei den einzelnen Produkten hinterlegen und beispielsweise Auskunft über den Lager- und Lieferstatus geben. „Dieses Mehr an Transparenz bietet einen höheren Komfort für unsere Nutzer und Geschäftspartner und letztlich ein noch angenehmeres, effizienteres Einkaufserlebnis.“